

AgroGalaxy Participações S.A.

CNPJ/MF nº 21.240.146/0001-84

Relatório da Administração - 2023

SG&A - Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

Evolução Despesas ex- D&A e PDD (R\$ milhões)

8,0%270,8

8,3%199,8

4T224T23

Despesas (vendas e adm) Ajustado ex D&A e PDD

SG&A ex D&A e PDD / ROL Total

Conforme plano de ação anunciado no 4T23, houve redução de R\$ 71 milhões nas despesas ex-depreciação, amortização e PDD, ou -26% em relação ao 4T22. As principais variações ocorreram em função de: (i) queda fatiamento de insumos do mesmo período, menores comissões da força comercial; e (ii) redução de 17% do quadro de funcionários.

EBITDA Ajustado

10,4%352,7

11,7%281,7

4T224T23

EBITDA Ajustado

Lucro (Prejuízo) líquido Ajustado

Margem Líquida Ajustada

O EBITDA ajustado atingiu R\$ 281,7 milhões no 4T23, queda de 20%. A margem EBITDA ajustada atingiu 12%, melhora de cerca de 1 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior. A queda do EBITDA decorre da redução de receita e, consequentemente, menor lucro bruto ajustado.

Conforme descrito no item de ajustes.

Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado

5,5%186,9

4,5%107,9

4T224T23

Lucro (Prejuízo) líquido Ajustado

Margem Líquida Ajustada

O lucro ajustado totalizou R\$ 107,9 milhões, redução decorrente do resultado operacional da empresa.

Resultados do 4º Trimestre de 2023 e Exercício de 2023

São Paulo, 26 de março de 2024 - O AgroGalaxy Participações S.A. ("AgroGalaxy" ou "Companhia") (B3: AGXY3) divulga seus resultados do 4T23 e anual para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023. Os comentários aqui incluídos referem-se aos resultados consolidados que foram preparados de acordo com as normas da CVM e os CPCs, e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). As informações financeiras, exceto onde indicado em contrário, são apresentadas em milhares de reais, e as comparações são relativas ao 4T22, 2022. Os somatórios podem divergir devido a arredondamentos.

Destques 4T23 e 2023 (vs. 4T22 e 2022)

Receita líquida: R\$ 2,4 bi (-29%) no 4T23 e R\$ 9,4 bi (-19%) em 2023. Receita de insumos: R\$ 2,0 bi (-33%) no 4T23 e R\$ 5,3 bi (-31%) em 2023. Queda de 25% em preço e 8% em volume no 4T23.

Lucro bruto ajustado: R\$ 397 mi (-38%), mg. de 16,5% no 4T23. Em 2023, R\$ 1,0 bi (-38%), mg. de 10,7%. Margem bruta de insumos de 21,1% no 4T23 e 18,2% em 2023.

Expansão das categorias com maior margem bruta: Especialidades (12,1% do mix, +3,2 p.p.) e Bioinsumos (5,3% do mix, +2,1 p.p.) no 4T23

Alta eficiência do time comercial: receita de insumos por CTV de R\$ 8,8 mi e lucro bruto de R\$ 1,7 mi por CTV em 2023.

SG&A excluindo D&A e PDD: redução de 26% (-R\$71 mi), 8,3% da receita líquida no 4T23.

EBITDA ajustado: R\$ 282 mi, mg. de 11,7% (+1,3 p.p.) no 4T23. Em 2023, R\$342 mi, mg. de 3,6% (-2,4 p.p.).

Geração operacional de caixa de R\$ 83 milhões em 2023

Equalização de estoque: redução de 53% em 2023. Maior eficiência, estoques em níveis saudáveis.

Focos para 2024: (i) Rentabilidade: iniciativas que visam a melhoria da margem bruta de insumos, otimização do mix e maximização da receita de insumos por CTV; (ii) Capital de Giro: proatividade nos recebimentos e estoques em níveis saudáveis; (iii) SG&A: máxima eficiência comercial e operacional.

Evento subsequente (Março/24): obtenção satisfatória de dispensa do cumprimento de índice financeiro (Waiver) de Bancos e CRAs.

Videoconferência 27 de março de 2024 (quarta-feira) 11h (Horário de Brasília) | 9h (EST)

Mensagem do Presidente

O mercado está se ajustando: Os desafios que toda a cadeia agrícola enfrenta são generalizados e significativos: queda dos preços das commodities, o elevado custo de capital e os efeitos climáticos adversos, exacerbados por fenômenos como o El Niño, particularmente no Cerrado, que apresentam desafios ao rendimento das colheitas e à produtividade. Com margens mais reduzidas tornando-se o "novo normal", é imperativo que, nós do AgroGalaxy apoiemos os nossos agricultores na gestão eficiente das suas lavouras. Ao fornecer as ferramentas, os recursos e a experiência de que necessitam para otimizar as suas operações. As mudanças que iniciamos no AgroGalaxy entre 2023 refletem esta mentalidade de adaptação. Simplificamos processos, eliminamos ineficiências e aumentamos nossa agilidade. Nos tornamos mais simples, mais responsivos e melhor equipados para atender às crescentes necessidades de nossos clientes, fornecedores e nosso próprio time. Produtividade e custo das lavouras: Focar na produtividade continua a ser essencial, isto implica produzir mais com menos e mitigando riscos. Com isso o agricultor sai na frente e nos, com seu grande parceiro, acompanhamos seu sucesso. Além disso, a gestão prudente do capital de giro é indispensável para que os produtores possam navegar em tempos turbulentos. Em 2023, o comportamento adotado pelo produtor "da mão para a boca" onde as compras são feitas conforme a necessidade, impôs desafios aos revendedores, pois foi necessária uma mudança de paradigma no sentido de lidar com um volume maior de encomendas menores, espalhadas ao longo dos meses. Risco de crédito e recebimento: No atual contexto, caracterizado por incertezas e desafios, é natural que exista um risco de crédito elevado e um consequente impacto nas receitas das empresas. As condições voláteis do mercado, juntamente com fatores externos, como flutuações econômicas e tensões geopolíticas, aumentaram o perfil de risco em todos os setores. Neste cenário, identificar e resolver os riscos de inadimplência de forma rápida é fundamental para garantir uma saúde financeira sustentável. Uma equipe resiliente, alinhada e focada na execução das prioridades: As ações acima descritas e feitas antecipadamente à média do mercado, nos posiciona melhor para enfrentar essa fase de maior adversidade no ciclo agrícola. Ainda não captamos todos os frutos das iniciativas iniciadas em 2023, com isso, no que se refere aos indicadores financeiros, encerramos o ano com uma receita líquida total de R\$ 9,4 bilhões, decréscimo de 19% (-33% por preço e +3 por volume). Em SG&A (ex-D&A e PDD) conquistamos importante avanço, com redução de 26% ou R\$71 milhões comparativamente a 2022. O EBITDA ajustado totalizou R\$ 342 milhões, com encargos de 3,6% e encerramos 2023 com uma geração de caixa de R\$83 milhões. Por outro lado, fomos capazes de crescer em segmentos com melhores margens brutas, como o de sementes de soja com marca própria (Nova Sementes) que cresceu 17% especialidades com avanço de 12%, o de bioinsumos +5,3% no trimestre; nos mantendo como a maior plataforma de bioinsumos do varejo brasileiro! Destaco ainda que o AgroGalaxy encerrou 2023 com um dos players mais eficientes do mercado, quando os insumos por CTV totalizaram R\$8 milhões em 2023. Em resposta aos eminentes desafios, é crucial que permaneçamos ágeis e adaptáveis na nossa abordagem. A gestão proativa dos riscos, o planejamento estratégico e a colaboração em toda a cadeia de valor serão essenciais para enfrentar as incertezas. Ao monitorar de perto a dinâmica do mercado, lutar em nosso mix e otimizar a gestão do capital de giro, podemos mitigar o impacto da volatilidade e garantir a resiliência das nossas operações com rentabilidade. Estou confiante na nossa capacidade de execução das prioridades para continuar a nossa trajetória de crescimento no mercado agro.

Sazonalidade (Insumos)

O agronegócio apresenta sazonalidade relevante ao longo do ano, especialmente em razão dos ciclos da lavoura que dependem de condições climáticas específicas. O Brasil possui condições únicas de clima comparado com outros países produtores de commodities agrícolas, possibilitando o plantio de duas a três safras na mesma área por ano. A seguir pode-se observar a sazonalidade dos pedidos e o faturamento de insumos da Companhia:

Axel Labourt, CEO AgroGalaxy

Trimestre	Receita Líquida Total (R\$ bilhões)	Variação %
1T	2.412,7	-29,2%
2T	3.406,9	-29,2%
3T	2.959,5	-33,4%
4T	2.413,0	-33,4%

* Referência de 2022, considerando faturamento de Boa Vista e Ferrari Zagato ano cheio. Pode variar dependendo da região.

Assim, considerando que as atividades dos clientes da Companhia estão diretamente relacionadas aos ciclos das lavouras e têm natureza sazonal, as receitas de insumos também apresentam sazonalidade pronunciada. A sazonalidade das lavouras também afeta a sazonalidade do lucro bruto ajustado de insumos, pois os custos de produção, o que pode causar um efeito sazonal relevante nos resultados operacionais apurados em trimestres diferentes do exercício social, conforme demonstrado acima.

Destques	4T23	4T22	Var. %	2023	2022	Var. %
Receita líquida total	2.412,7	3.406,9	-29,2%	9.399,1	11.592,5	-18,9%
Receita de insumos	1.969,8	2.959,5	-33,4%	5.329,2	7.671,5	-30,5%
Receita de grãos	443,0	446,4	-0,8%	4.069,8	3.921,0	3,8%
Indicadores de crescimento						
Nome Store Sales¹	-35,5%	16,3%	-51,8 p.p.	-30,6%	40,7%	-71,3 p.p.
Variação volume²	-8,4%	2,4%	-10,8 p.p.	2,7%	7,0%	-4,3 p.p.
Variação preço³	-25,0%	17,9%	-43,0 p.p.	-33,3%	35,8%	-69,1 p.p.
Receita de insumos/CTV⁴	3,6	4,7	-24,6%	8,8	13,8	-35,9%
Lucro bruto ajustado⁵	397,1	642,7	-38,2%	1.003,0	1.558,7	-35,7%
% receita líquida	16,5%	18,9%	-2,4 p.p.	10,7%	13,4%	-2,8 p.p.
Mg. de insumos	21,1%	21,0%	+0,1 p.p.	18,2%	19,5%	-1,3 p.p.
Mg. de grãos	4,3%	4,6%	-0,3 p.p.	0,8%	1,6%	-0,8 p.p.
EBITDA Ajustado⁶	281,7	352,7	-20,1%	342,2	704,5	-51,4%
Margem EBITDA Ajustado	11,7%	10,4%	+1,3 p.p.	3,6%	6,1%	-2,4 p.p.
Lucro (prejuízo) Líquido Ajustado⁷	107,9	186,9	-42,2%	-334,5	53,9	n.m.
Margem Lucro Ajustado	4,5%	5,5%	-1,0 p.p.	-3,6%	0,5%	-4,0 p.p.
Divida Líquida⁸	-	-	-	1.345,7	1.475,1	-8,8%
(Div. Liq. ajustada/EBITDA ajustado LTM)⁹	-	-	-	3,9x	2,1x	+184,0 p.p.

Evolução Receita Líquida (R\$ milhões)

Item	4T22	4T23	Variação %
Receita líquida total	3.406,9	2.413,0	-29,2%
Receita de insumos	2.959,5	1.970,0	-33,4%
Receita de grãos	446,4	443,0	-0,8%

Mix da receita de insumos (%)

Item	4T22 (%)	4T23 (%)
Outros	42,4%	39,2%
Especialidades	24,2%	22,4%
Sementes	23,1%	12,1%
Defensivos	8,9%	25,8%
Fertilizantes	1,3%	0,5%

A receita líquida do período apresentou queda de 29%, alcançando R\$ 2,4 bilhões. O segmento de insumos apresentou queda de 33% e de grãos de cerca de 1% vs. 4T22. O decréscimo da receita de insumos (-25% preço e -8% volume) deveu-se, principalmente, a: (i) reduções em preços de defensivos e fertilizantes; (ii) atraso no plantio da soja que leva o uso de defensivos e especialidades ao 1T24; e (iii) redução da área plantada de milho.

Mix de Insumos

O segmento de especialidades teve o maior ganho de participação no mix de insumos do 4T23 atingindo 12,1% do mix (+3,2 p.p.), devido ao melhor mix de produtos dentro do segmento, além das reduções observadas em defensivos. Os bioinsumos, que incluem produtos biológicos, totalizaram R\$ 105 milhões no 4T23, ou 5,3% da receita de insumos, aumento de 2,1 p.p. vs. 4T22. No acumulado do ano, os bioinsumos somaram R\$ 277 milhões, aumento de 21,8% vs. 2022. Esse relevante incremento é reflexo de ações da Companhia, tais como: (i) testes de protocolos nos CTAs; (ii) realização de campanha de biológicos, e (iii) treinamentos para os times comerciais e TechA.

Evolução Margem Bruta Ajustada (R\$ milhões)

Item	4T22	4T23	Variação %
Margem bruta ajustada	642,7	397,1	-39,7%

Lucro Bruto ajustado Insumos (R\$ milhões)

Item	4T22	4T23	Variação %
Lucro bruto ajustado insumos	622,2	416,2	-33,9%

O lucro bruto ajustado atingiu R\$ 397 milhões no 4T23, ou 16,5% da receita líquida, redução de 2,4 p.p. vs. 4T22. A redução do lucro bruto ajustado reflete o decréscimo na receita, primordialmente, em função da retração no faturamento de insumos explicada na seção de receita.

O lucro bruto ajustado de insumos atingiu R\$ 416 milhões no 4T23, queda de 33%, com margem de 21,1%, praticamente estável em relação ao 4T22. A variação do lucro bruto ajustado de insumos deveu-se à redução da receita descrita na seção de receita. A margem manteve-se estável na trajetória estável no período, indicando uma tendência consistente de aumento na rentabilidade da empresa, apesar dos desafios do mercado.

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem.

Relatório da Administração - 2023

SG&A - Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

Evolução Despesas ex- D&A e PDD (R\$ milhões)

Item	4T22	4T23	Variação %
Despesas (vendas e adm) Ajustado ex D&A e PDD	270,8	199,8	-26%

EBITDA Ajustado (R\$ milhões)

Item	4T22	4T23	Variação %
EBITDA Ajustado	352,7	281,7	-20%

Lucro (Prejuízo) líquido Ajustado

Item	4T22	4T23	Variação %
Lucro (Prejuízo) líquido Ajustado	186,9	107,9	-42,2%

O EBITDA ajustado atingiu R\$ 281,7 milhões no 4T23, queda de 20%. A margem EBITDA ajustada atingiu 12%, melhora de cerca de 1 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior. A queda do EBITDA decorre da redução de receita e, consequentemente, menor lucro bruto ajustado.

Conforme descrito no item de ajustes.

Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado

Item	4T22	4T23	Variação %
Lucro (Prejuízo) líquido Ajustado	186,9	107,9	-42,2%

O lucro ajustado totalizou R\$ 107,9 milhões, redução decorrente do resultado operacional da empresa.

Resultados 2023 vs. 2022

Divulgação de Guidance em 14 de agosto de 2023, a Companhia divulgou suas projeções financeiras para receita líquida e EBITDA Ajustado para o ano de 2023, com base nas premissas consideradas razoáveis na percepção da administração da Companhia. A Companhia reportou os resultados dos indicadores, conforme abaixo:

R\$ mi	Mínimo 2023(e)	Máximo 2023(e)	Realizado 2023	Var. % vs. Mínimo	Var. % vs. Máximo
Receita líquida	11.000	11.300	9.399	-15%	-17%
EBITDA Ajustado	500,0	550,0	342,2	-32%	-38%
Lucro Bruto ajustado*					
RS mi					
Lucro Bruto Ajustado	1.558,7	1.003,0	-35,7%		
% receita líquida	13,4%	10,7%	-2,8 p.p.		
Mg. de insumos	19,5%	18,2%	-1,3 p.p.		
Mg. de grãos	1,6%	0,8%	-0,8 p.p.		
EBITDA Ajustado	704,5	342,2	-51,4%		
Margem EBITDA Ajustado	6,1%	3,6%	-2,4 p.p.		
Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado*					
RS mi					
Lucro Líquido do período Ajustado	53,9	-334,5	n.m.		
% Margem Lucro Ajustado	0,5%	-3,6%	-4,0 p.p.		

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem

SG&A ajustado - Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

Resumo Resultado do período

RS mi

Lucro Líquido do período Ajustado

% Margem Lucro Ajustado

* EBITDA ajustado e Lucro ajustado: os ajustes realizados são demonstrados na tabela do Anexo II

Geração (Consumo) Operacional de Caixa (R\$ mi)

R\$ mi	2022	2023	Var. %
Receita Líquida Total	11.592,5	9.399,1	-18,9%
Receita liq. total grãos	3.921,0	4.069,8	3,8%
Receita liq. total insumos	7.671,5	5.329,2	-30,5%
Mix de Receita de Insumos			
Fertilizantes	35,6%	35,7%	+0,1 p.p.
Defensivos	37,1%	34,8%	-2,3 p.p.
Sementes	20,2%	19,0%	-1,2 p.p.
Especialidades	6,5%	9,8%	+3,3 p.p.
Outros	0,6%	0,7%	+0,1 p.p.
Lucro Bruto ajustado*			
RS mi			
Lucro Bruto Ajustado	1.558,7	1.003,0	-35,7%
% receita líquida	13,4%	10,7%	-2,8 p.p.
Mg. de insumos	19,5%	18,2%	-1,3 p.p.
Mg. de grãos	1,6%	0,8%	-0,8 p.p.
EBITDA Ajustado	704,5	342,2	-51,4%
Margem EBITDA Ajustado	6,1%	3,6%	-2,4 p.p.
Lucro (Prejuízo) Líquido Ajustado*			
RS mi			
Lucro Líquido do período Ajustado	53,9	-334,5	n.m.
% Margem Lucro Ajustado	0,5%	-3,6%	-4,0 p.p.

* Lucro bruto ajustado: desconsidera os ganhos ou perdas com variação no valor justo de commodities e considera os ganhos ou perdas com variação cambial ajustados no EBITDA para fins de apuração da margem

SG&A ajustado - Despesas com Vendas, Administrativas e Gerais

Resumo Resultado do período

RS mi

Lucro Líquido do período Ajustado

% Margem Lucro Ajustado

* EBITDA ajustado e Lucro ajustado: os ajustes realizados são demonstrados na tabela do Anexo II

Geração (Consumo) Operacional de Caixa (R\$ mi)

Geração de Caixa Operacional

Em 2023 houve geração operacional de caixa de R\$ 83,5 milhões vs. consumo de R\$ 144,1 milhões de 2022, representando um crescimento de 11,4%. A geração de caixa foi positiva, principalmente a: (i) melhora do capital de giro em R\$ 665,1 milhões, consequência dos menores valores de estoque em 2023; (ii) aumento dos juros pagos.

Dias de Giro - Insumos	2022	2023	Δ
Ativo			
Prazo Médio de Recebimento	185	215	-30
Prazo Médio de Estocagem	89	62	-28
Ciclo Operacional	274	276	-3
Passivo			
Prazo Médio de Pagamento	215	257	42
Dias de Ciclo de Caixa	59	19	40

O prazo médio do capital de giro de insumos passou de 59 dias no 4T22 para 19 dias no 4T23, redução de 40 dias. A principal variação nos dias de capital de giro ocorreu, por redução do estoque.

Divida Líquida (R\$ mi)

A divida líquida¹ totalizou R\$ 1,3 bilhão em dezembro de 2023, redução de 9% vs. dezembro de 2022, primordialmente em função do AFAC de R\$ 150 milhões em dezembro de 2023. Apesar da redução da divida líquida, a menor receita reportada no período, conforme descrito na seção de Receita, contribuiu para uma redução no EBITDA projetado, o que levou a um incremento na alavancagem da Companhia de 2,1x em 2022 para 3,9x no encerramento de 2023.

Em março de 2024, a Companhia obteve dispensa do índice financeiro (Waiver) de Bancos e CRAs evitando vencimento antecipado da dívida.

Em R\$ mi	31/12/2022	31/12/2023
A vencer	4.666.062	3.197.446
Entre 1 e 60 dias	68.447	67.232
Vencido de 61 a 180 dias	50.423	152.515
Entre 181 dias e 365 dias	64.257	133.874
Acima de 365 dias	175.056	249.912
(-) PECLD	-285.779	-236.175
Vencidos	72.404	367.358
Saldo	4.738.466	3.564.804

ESG: O final de 2023 foi marcado pela atenção às metas ESG prioritárias para alcance dos compromissos chave da agenda 2025 de clima: Meta 1: Aumentar o faturamento com bioinsumos, que são classificadas como *divida no Passivo circulante* e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Inadimplência: A faixa de vencidos entre 1 a 60 dias trata-se basicamente de venda de grãos à Trádings que fazem os pagamentos entre 30 e 60 dias após a entrega dos grãos. Os prazos inicialmente contratados de liquidação dessas operações não são ajustados nos controles da Companhia e não refletem esses efeitos. Em relação às faixas de vencidos de 61 a 180 dias e 181 a 365 dias basicamente referem-se a vendas de insumos a produtores rurais. O atraso no plano de comercialização da Safra 22/23 e consequente atraso no plantio e comercialização da Safra 23/24, somados ainda ao aumento do custo do plantio e a queda relevante dos preços de mercado da Soja e do Milho Safinha explicam os atrasos nos recebimentos. Não houve impacto relevante do clima que afetasse a produção e produtividade nas regiões em que atuamos, onde identificamos algum risco mitigamos com operações de Barter. O aumento do custo de produção, a baixa nos preços da soja e do milho safinha, não impactaram ainda mais em nossa inadimplência porque reforçamos a aplicação comissã Política de Crédito e melhoramos nossas garantias, além disso o time de crédito e recebimento atuou fortemente com a o time comercial na cobrança aos produtores, aqueles que clientes que não apresentavam uma previsão de pagamento plausível, apontamos em cartório, SERASA e lançamos mão de medidas judiciais de arrestos.

Em R\$ mi

31/12/2022

31/12/2023

ESG: O final de 2023 foi marcado pela atenção às metas ESG prioritárias para alcance dos compromissos chave da agenda 2025 de clima: Meta 1: Aumentar o faturamento com bioinsumos, que são classificadas como *divida no Passivo circulante* e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Inadimplência: A faixa de vencidos entre 1 a 60 dias trata-se basicamente de venda de grãos à Trádings que fazem os pagamentos entre 30 e 60 dias após a entrega dos grãos. Os prazos inicialmente contratados de liquidação dessas operações não são ajustados nos controles da Companhia e não refletem esses efeitos. Em relação às faixas de vencidos de 61 a 180 dias e 181 a 365 dias basicamente referem-se a vendas de insumos a produtores rurais. O atraso no plano de comercialização da Safra 22/23 e consequente atraso no plantio e comercialização da Safra 23/24, somados ainda ao aumento do custo do plantio e a queda relevante dos preços de mercado da Soja e do Milho Safinha explicam os atrasos nos recebimentos. Não houve impacto relevante do clima que afetasse a produção e produtividade nas regiões em que atuamos, onde identificamos algum risco mitigamos com operações de Barter. O aumento do custo de produção, a baixa nos preços da soja e do milho safinha, não impactaram ainda mais em nossa inadimplência porque reforçamos a aplicação comissã Política de Crédito e melhoramos nossas garantias, além disso o time de crédito e recebimento atuou fortemente com a o time comercial na cobrança aos produtores, aqueles que clientes que não apresentavam uma previsão de pagamento plausível, apontamos em cartório, SERASA e lançamos mão de medidas judiciais de arrestos.

Em R\$ mi

31/12/2022

31/12/2023

ESG: O final de 2023 foi marcado pela atenção às metas ESG prioritárias para alcance dos compromissos chave da agenda 2025 de clima: Meta 1: Aumentar o faturamento com bioinsumos, que são classificadas como *divida no Passivo circulante* e refere-se a operações de títulos de clientes colocados no mercado para financiar o produtor rural. Inadimplência: A faixa de vencidos entre 1 a 60 dias trata-se basicamente de venda de grãos à Trádings que fazem os pagamentos entre 30 e 60 dias após a entrega dos grãos. Os prazos inicialmente contratados de liquidação dessas operações não são ajustados nos controles da Companhia e não refletem esses efeitos. Em relação às faixas de vencidos de 61 a 180 dias e 181 a 365 dias basicamente referem-se a vendas de insumos a produtores rurais. O atraso no plano de comercialização da Safra 22/23 e consequente atraso no plantio e comercialização da Safra 23/24, somados ainda ao aumento do custo do plantio e a queda relevante dos preços de mercado da Soja e do Milho Safinha explicam os atrasos nos recebimentos. Não houve impacto relevante do clima que afetasse a produção e produtividade nas regiões em que atuamos, onde identificamos algum risco mitigamos com operações de Barter. O aumento do custo de produção, a baixa nos preços da soja e do milho safinha, não impactaram ainda mais em nossa inadimplência porque reforçamos a aplicação comissã Política de Crédito e melhoramos nossas garantias, além disso o time de crédito e recebimento atuou fortemente com a o time comercial na cobrança aos produtores, aqueles que clientes que não apresentavam uma previsão de pagamento plausível, apontamos em cartório, SERASA e lançamos mão de medidas judiciais de arrestos.

Em R\$ mi

31/12/2022

31/12/2023

ESG: O final de 2023 foi marcado pela atenção às metas ESG prioritárias

continuação

AGROGALAXY PARTICIPAÇÕES S.A.

DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS - EXERCÍCIOS FIMOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022 (Valores expressos em milhares de Reais, exceto se indicado de outra forma)

BALANÇO PATRIMONIAL											
ATIVO	Nota	Controladora		Consolidado		Nota	Controladora		Consolidado		
		31 de dezembro	31 de dezembro	31 de dezembro	31 de dezembro		31 de dezembro	31 de dezembro			
		de 2023	de 2022	de 2023	de 2022		de 2023	de 2022			
CIRCULANTE											
Caixa e equivalentes de caixa	4	190.182	347.703	738.306	1.077.875						
Ativos financeiros	5			309.105	101.050						
Contas a receber de clientes	6			3.327.372	4.660.062						
Estoque	7			839.835	1.698.512						
Tributos a recuperar	8	546	2	67.658	94.861						
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	9	4.380	3.209	47.187	53.532						
Instrumentos financeiros derivativos	21.5			34.687	61.017						
Outros ativos com partes relacionadas	20.1			80.684							
Outros ativos				3.954	3.217						
Total do ativo circulante				279.746	354.131						
NÃO CIRCULANTE				5.553.467	8.207.602						
Realizável a longo prazo											
Ativos financeiros	5	108.819		125.476	96.570						
Contas a receber de clientes	6			237.432	78.404						
Tributos a recuperar				93.990	4.424						
Imposto de renda e contribuição social a recuperar				1.184	1.184						
Imposto de renda e contribuição social diferidos	8			188.874	71.891						
Instrumentos financeiros derivativos	21.5			209	863						
Depósitos judiciais	17			6.242	7.372						
Outros ativos				5.428	5.427						
				114.246	10.427						
Investimentos	9.2	1.418.871	1.669.142	1.320	4.082						
Imobilizado	10	1.139	671	219.657	165.731						
Intangível	11	60.650	28.896	1.071.336	1.057.356						
Direito de uso	12.1			173.093	166.555						
Total do ativo não circulante				1.594.907	1.704.136						
Total do ativo											
				1.874.653	2.058.267						
				7.714.016	9.910.493						

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO											
RECEITA LÍQUIDA	Nota	Controladora		Consolidado		Nota	Controladora		Consolidado		
		31 de dezembro	31 de dezembro	31 de dezembro	31 de dezembro		31 de dezembro	31 de dezembro			
		de 2023	de 2022	de 2023	de 2022		de 2023	de 2022			
Custo dos produtos, mercadorias e serviços vendidos	24			9.399.096	11.592.510						
	25			(8.430.991)	(10.141.031)						
				968.105	1.451.479						
RECEITAS (DESPESAS) OPERACIONAIS											
Vendas	25			(343.292)	(427.108)						
Grandes e administrativas	25			(42.915)	(41.077)						
Resultado de operação patrimonial	9.4			(250.230)	(22.350)						
Outras, líquidas	25			1.443	(461)						
RESULTADO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO				(291.743)	50.821						
RESULTADO FINANCEIRO											
Despesas	26			(96.478)	(34.887)						
Receitas	26			14.069	12.023						
Variações monetárias, cambiais e valor justo, líquidas	26			17							
RESULTADO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL				(374.135)	27.957						
Imposto de renda e contribuição social											
Correntes	8.1										
Diferidos	8.1										
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO				(374.135)	27.957						
Atribuível a:											
Acionistas da Companhia				(374.135)	27.957						
Acionistas não controladores					6.843						
Resultado do exercício por ação											
Básico - R\$	27.1										
Diluído - R\$	27.2										
As notas explicativas da Diretoria são parte integrante das demonstrações financeiras individuais e consolidadas.											

